

## CALENDRIER DES STAGES - 2012

**STAGE 01/2012** du 05 Mars au 02 avril 2012

**STAGE 02/2012** du 14 Mai au 18 juin 2012

**STAGE 03/2012** du 17 Septembre au 15 Octobre 2012

**STAGE 04/2012** du 12 Novembre au 10 Décembre 2012

### DUREE

35 heures sur 5 jours –  
Le lundi de 9 h 00 à 12 H 30 et de 14 H 00 à 17 H

### TARIF

- 250 € pour les particuliers
- 120 € pour les demandeurs d'emploi
- 120 € pour les accompagnants
- 511 € stage financé par FAF ou entreprise

**Pour tout renseignement s'adresser à :**

Albert BELAID - Tél : 03 22 82 22 43 - e-mail [albert.belaid@amiens-picardie.cci.fr](mailto:albert.belaid@amiens-picardie.cci.fr)

Bulletin de participation ci-dessous à nous retourner le plus vite possible

✂ .....

Nom (M., Mme, Mlle) : ..... Prénom : .....

Adresse : ..... Code Postal : .....

Commune : ..... Tél. : .....

S'inscrit au stage **5 Jours pour Entreprendre** (cocher le stage choisi) :

- N° 01 du 05/03 au 02/04/2012     N° 02 du 14/05 au 18/06/2012  
 N° 03 du 17/09 au 15/10/2012     N° 04 du 12/11 au 10/12/2012

Joins un chèque bancaire de ..... € libellé à l'ordre de la CCIT Amiens-Picardie

Sera réglé par un autre organisme (préciser lequel) :

Le : .....

Signature :



# PROGRAMME DU STAGE

## ▪ **Conditions préalables à la création d'entreprise** **Les facteurs clés de succès**

- L'entrepreneur : son profil et les conditions de réussite
- L'entrepreneuriat : l'engagement et la notion de risque
- L'entreprise : un projet, une mission et une stratégie.

## ▪ **Spécificités de la reprise d'entreprise**

- Les données à recueillir
- Les bonnes questions à se poser
- Les aspects juridiques de la reprise
- L'analyse financière et l'évaluation
- La négociation.

## ▪ **Analyse de marché et de faisabilité**

- Analyse de l'environnement : démographie...
- Détermination de la zone de chalandise
- Marché potentiel : dépenses commercialisables....
- Faisabilité du projet
- Politique commerciale.

## ▪ **Les moyens juridiques et fiscalité de l'entreprise**

- Les différentes formes juridiques
- Le bail commercial
- La protection sociale du chef d'entreprise
- Les régimes fiscaux
- La TVA
- Le choix du statut du conjoint
- Le choix du régime matrimonial.

## ▪ **Financement du projet et faisabilité**

- Comptabilité et obligations légales
- Les dépenses du projet : charges, investissement
- Le plan de financement : comptes prévisionnels
- Recherche de financements et aides.

## ▪ **Aménagement du point de vente et stratégie de communication**

- Le point de vente : un concept
- Aménagement du point de vente
- Merchandising
- Communication : publicité et promotion.

## ▪ **La négociation commerciale**

- Stratégie de négociation commerciale
- Les différentes étapes de la négociation commerciale

## ▪ **L'entreprise et internet**

- L'informatisation de l'entreprise : Comment ? Pourquoi ?
- Internet dans l'entreprise.

## ▪ **Evaluation et orientation**

- Synthèse du stage 5 jours pour entreprendre
- Evaluation et conseil personnalisé : accompagnement du projet.



**BON D'INSCRIPTION à retourner**

**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE TERRITORIALE  
AMIENS-PICARDIE**

A l'attention d'Albert BELAID

**Espace Entreprendre - Entreprendre en France**

**6 boulevard de Belfort  
CS 73902  
80039 AMIENS CEDEX 1**