



5 J | o | u | r | s
pour entreprendre

« **Donnez-vous toutes les chances de réussir** »



CALENDRIER DES STAGES - 2013

STAGE 01/2013 du 11 Mars au 15 avril 2013

STAGE 02/2013 du 27 Mai au 24 juin 2013

STAGE 03/2013 du 23 Septembre au 21 Octobre 2013

STAGE 04/2013 du 18 Novembre au 16 Décembre 2013

DUREE

35 heures sur 5 jours
Le lundi de 9 h 00 à 12 H 30 et de 14 H 00 à 17 H 30

TARIF

- 250 € pour les particuliers
- 120 € pour les demandeurs d'emploi
- 120 € pour les accompagnants
- 511 € stage financé par FAF ou entreprise

Pour tout renseignement s'adresser à :

Albert BELAID - Tél : 03 22 82 22 43 - e-mail : albert.belaid@amiens-picardie.cci.fr

Bulletin de participation ci-dessous à nous retourner le plus vite possible

✂

Nom (M., Mme, Mlle) : Prénom :

Adresse : Code Postal :

Commune : Tél. :

S'inscrit au stage **5 Jours pour Entreprendre** (cocher le stage choisi) :

- N° 01 du 11/03 au 15/04/2013
- N° 02 du 27/05 au 24/06/2013
- N° 03 du 23/09 au 21/10/2013
- N° 04 du 18/11 au 16/12/2013

Joins un chèque bancaire de € libellé à l'ordre de la CCI Amiens-Picardie

Sera réglé par un autre organisme (préciser lequel) :

Le :

Signature :

- **Financement du projet et aides à la création d'entreprise :**

Comprendre l'intérêt de l'accompagnement par des spécialistes de la création d'entreprise.

Identifier, grâce à la CCI, les aides les mieux adaptées à son projet, en fonction de la nature du projet et des besoins.

Pouvoir inscrire le montant des aides mobilisables dans le plan de financement et vérifier l'équilibre financier.

Comprendre le rôle du banquier, ses attentes et les relations à entretenir avec lui.

- **Les formalités à accomplir pour s'installer**

Repérer les étapes clés des formalités de la création/reprise en fonction de la nature de l'activité et de la forme juridique.

Identifier le CFE (Centre de Formalités des Entreprises) compétent pour son activité.

Identifier les documents indispensables à l'immatriculation et les démarches à effectuer.

Identifier les éventuelles prochaines formalités ou obligations à effectuer lors du développement de son entreprise.

- **Le suivi du projet**

Avoir une réponse à ses principales attentes et intégrer les fondamentaux pour créer son entreprise.

Obtenir des pistes pour compléter ses compétences, ses connaissances, ses formations, et toutes informations utiles au projet

Connaître les prochaines étapes à accomplir.

Avoir les coordonnées d'un conseiller référent à la CCI.



**CCI AMIENS
PICARDIE**

***J'entreprends
en Somme !***

Stage 5 Jours pour entreprendre

Bulletin d'inscription à retourner

**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE
AMIENS-PICARDIE**

A l'attention d'Albert BELAID

Espace Entreprendre - Entreprendre en France

**6 boulevard de Belfort
CS 73902
80039 AMIENS CEDEX 1**

OBJECTIFS DU STAGE

- acquérir les connaissances et la méthodologie pour créer ou reprendre une entreprise,
- comprendre et savoir réaliser les études prévisionnelles (marché, financement),
- partager l'expérience d'autres entrepreneurs,
- bénéficier de l'expertise des conseillers CCI,
- profiter de réseau de partenaires de la CCI,
- acquérir les compétences pour développer durablement votre entreprise.

CONTENU DE LA FORMATION

- Votre projet de création d'entreprise – Vous – Vos associés :

Synthétiser la présentation de son projet et l'exprimer clairement.

Exprimer ses motivations entrepreneuriales et envisager le projet sous sa dimension humaine et économique (adéquation homme/projet).

Mettre en exergue ses compétences, sa formation, ses diplômes par rapport au projet.

- Etude de marché :

Etre capable de réaliser une étude de marché pour mesurer la pertinence économique du projet et en tirer les éléments pour élaborer les prévisions économiques et financières.

- Stratégie marketing et commerciale – Développement envisagée :

Comprendre les fondamentaux de la stratégie marketing et commerciale et ses composantes.

Etre capable de se projeter dans les 3 années qui suivent la création et d'avoir une vision stratégique de son entreprise.

- Etude juridique, fiscale sociale et patrimoniale :

Pouvoir déterminer les éléments qui permettent de choisir la forme juridique appropriée à la création ou à la reprise d'entreprise.

Choisir sur le plan fiscal le mode d'imposition et le régime fiscal adapté.

Identifier la réglementation, les normes, les autorisations applicables à l'activité.

Distinguer les différentes modalités d'implantation et leurs conséquences juridiques et économiques.

Comprendre les enjeux de la protection sociale du dirigeant.

Comprendre les différents types d'assurance (obligatoires, indispensables et complémentaires) et être capable de les transposer à son activité.

Définir les éléments immatériels à protéger (nom de l'entreprise..) et les moyens pour les protéger.

- Prévisions financières et outils de gestion :

Comprendre l'intérêt des outils de prévisions financières et des outils de gestion : plan de financement initial et sur 3 ans, compte de résultat prévisionnel sur 3 ans, plan de trésorerie sur 12 mois, tableau de bord, etc.

Acquérir les mécanismes de construction des outils de prévisions financières pour être en mesure d'évaluer la viabilité et la rentabilité de son projet.

Acquérir les fondamentaux de la gestion : SIG (Soldes Intermédiaires de Gestion), marge commerciale, seuil de rentabilité, CAF (Capacité d'Auto Financement), BFR (Besoin en Fonds de Roulement), ainsi que les notions essentielles sur les obligations comptables.